**Finančné výsledky HARTMANN GROUP za rok 2021 ovplyvnila pandémia koronavírusu a pokrok v transformačnom programe**

* Pokles tržieb a zisku v dôsledku pandémie
* Transformačný program dosiahol značný pokrok vďaka uvedeniu nových produktov na trh a rozsiahlym investíciám do výrobných zariadení a infraštruktúry
* Výhľad na rok 2022: tržby a zisky klesnú; vplyv ozbrojeného konfliktu na Ukrajine zatiaľ nemožno vyčísliť

**Heidenheim, 28. marca 2022 –** Podľa očakávania došlo k poklesu kľúčových ukazovateľov spoločnosti z dôvodu pokračujúcej pandémie koronavírusu. Mimoriadny dopyt po dezinfekčných prostriedkoch a osobných ochranných pomôckach vyvolaný pandémiou opadol, pretože si zákazníci postupne vytvorili značné skladové zásoby. Počas pandémie bol trh veľmi obmedzený z dôvodu nízkej obsadenosti lôžok v lekárskych zariadeniach a vykazoval iba postupné navyšovanie počtu operácií a návštev pacientov u lekárov a v lekárňach. Na výsledky mali tiež negatívny vplyv výrazne vyššie ceny surovín a dopravy. Naproti tomu bol zisk skupiny veľmi pozitívne ovplyvnený strategickým transformačným programom.

# Kľúčové finančné údaje roku 2021

Tržby skupiny HARTMANN v roku 2021 dosiahli hodnotu 2 301,8 mil. eur. To zodpovedá očakávanému miernemu poklesu o 5,2 % v porovnaní s predchádzajúcim rokom. Upravená EBITDA, čo je kľúčový ukazovateľ vypovedajúci o zisku skupiny, klesla o 17,7 % na 240,6 mil. eur
(v predchádzajúcom roku predstavovala 292,4 mil. eur) a skončila teda v rámci zverejnenej prognózy. HARTMANN Group dodržiava kontinuálnu dividendovú politiku. Navrhovaná dividenda zostáva oproti predchádzajúcemu roku bez zmeny vo výške 8 eur na akciu.

* **Prevencia infekcií:** Dopyt klesol kvôli predzásobeniu zákazníkov počas pandémie.
* **Starostlivosť o inkontinenciu:** Pretrvávajúca nízka obsadenosť lôžok v nemocniciach a domovoch pre seniorov viedla k obmedzenému dopytu.
* **Starostlivosť o rany:** Napriek rastu zostáva trh starostlivosti o rany výrazne za vývojom trhu pred pandémiou koronavírusu.
* **Divízia iných produktov skupiny1:** značka KNEIPP pokračovala v úspešnom využívaní trendu vyššieho povedomia o starostlivosti o zdravie; KOB zaznamenala rast v oblasti kompresívnych obväzov.

|  |
| --- |
| Tržby (organický rast/pokles tržieb) 2021 |
| Skupina | 2 301,8 milióna EUR (–5,2 %) |
| Prevencia infekcií | 681,3 milióna EUR (–19,3 %) |
| Starostlivosť o inkontinencii | 681,1 milióna EUR (–1,8 %) |
| Starostlivosť o rany | 492,4 milióna EUR (+9,7 %) |
| Divízia iných produktov skupiny1 | 447,0 milióna EUR (+0,8 %) |

1 Názvy týchto obchodných segmentov sa v roku 2021 zmenili.

# Úspešný transformačný program

Skupina HARTMANN začala v roku 2019 transformačný program s cieľom stabilne zlepšiť svoju konkurencieschopnosť. Vzhľadom na to, že sa v období pandémie zintenzívňujú výzvy, ktorým trh s produktmi pre zdravotnú starostlivosť čelí, je pre spoločnosť zásadná dôsledná implementácia tohto programu.

„Znovu sa nám podarilo úspešne čeliť výzvam pandémie a zároveň s tým dosiahnuť plánované míľniky v našom transformačnom programe,“ dodáva Britta Fünfstück, generálna riaditeľka skupiny HARTMANN.

* Skupina HARTMANN uviedla na trh významné **produktové inovácie**: napríklad nové krytie rán na báze silikónu (napr. Cosmopor® Silicone), systém na analýzu rán založený na umelej inteligencii (Vintens®), nové sterilné sety na prevenciu infekcií (MediSet®) a tiež vysoko účinné produkty na dezinfekciu povrchov (napr. Bacillol® 30 Sensitive).
* Skupina HARTMANN pokračovala vo svojom programe **digitalizácie** a **posilňovala svoju ponuku produktov pre ambulantný trh**. Od januára 2021 je súčasťou portfólia spoločnosti popredný nemecký internetový server s poradenstvom pre ošetrovanie (pflege.de).
* Skupina HARTMANN významne **investovala** dorozširovania a modernizácie svojich výrobných zariadení a infraštruktúry, napríklad do strojového vybavenia na výrobu produktov moderného hojenia rán vo Francúzsku, novej vysoko výkonnej výrobnej linky na výrobu produktov pre inkontinenciu v Španielsku a rozšírenia kapacity divízie Dezinfekcia v Nemecku. Celkovo v minulom roku dosiahli investície do hmotných aktív spoločnosti hodnotu približne 154 mil. eur, čo je výrazne viac ako v predchádzajúcich rokoch.

# Výhľad 2022:

Vo finančnom roku 2022 skupina HARTMANN aj naďalej očakáva mierny organický pokles tržieb a pokles upravenej EBITDA do rozmedzia 190 až 230 mil. eur. Vzhľadom na prebiehajúcu pandémiu je v tejto prognóze vysoká miera neistoty. Navyše ešte nie je možné kvantifikovať dopady rusko-ukrajinského konfliktu, ktoré preto nie sú do výhľadu zahrnuté.

# Rusko-ukrajinský konflikt:

Skupina HARTMANN odsudzuje akúkoľvek agresiu, ktorá ohrozuje životy a zdravie ľudí. Poskytujeme finančnú aj nefinančnú pomoc Ukrajine aj susedným krajinám, ktoré zaisťujú pomoc veľkému počtu utečencov. HARTMANN Group podporuje aj rodinných príslušníkov svojich ukrajinských zamestnancov, ktorí museli z Ukrajiny utiecť.

Výročnú správu a účtovnú závierku za rozpočtový rok 2021 nájdete na [adrese hartmann.de/ir](https://www.hartmann.info/en-corp/investor-relations).

**O skupine HARTMANN**

Skupina HARTMANN je jedným z popredných európskych poskytovateľov produktov pre zdravotníctvo, starostlivosť a súvisiacich služieb. Každý deň sa zdravotnícki pracovníci a pacienti spoliehajú na značky skupiny HARTMANN v oblasti starostlivosti o inkontinenciu (napr. MoliCare ®), starostlivosti o rany (napr. Zetuvit®) a prevencie infekcií (napr. Sterillium®). To všetko je vyjadrené v našom sľube značky „Pomáha. Ošetruje. Chráni." V roku 2021 vykázala skupina HARTMANN tržby vo výške 2,3 miliardy Euro. Spoločnosť bola založená v roku 1818 a predáva svoje výrobky a riešenia v 130 krajinách celého sveta. V súčasnej dobe skupina HARTMANN vďaka svojmu vysoko výkonnému a zákaznícky orientovanému tímu srdciarov realizuje svoj strategický transformačný program.

Najnovšie informácie o spoločnosti HARTMANN nájdete na účte @HARTMANN\_GROUP na Twitteri. Ak sa chcete dozvedieť viac o skupine HARTMANN, navštívte stránky: https://hartmann.info/.

**Kontakt pre médiá:** Stephanie Reuter PAUL HARTMANN AG Tel. +49 7321 36 13 93

E-mail: stephanie.reuter@hartmann.info